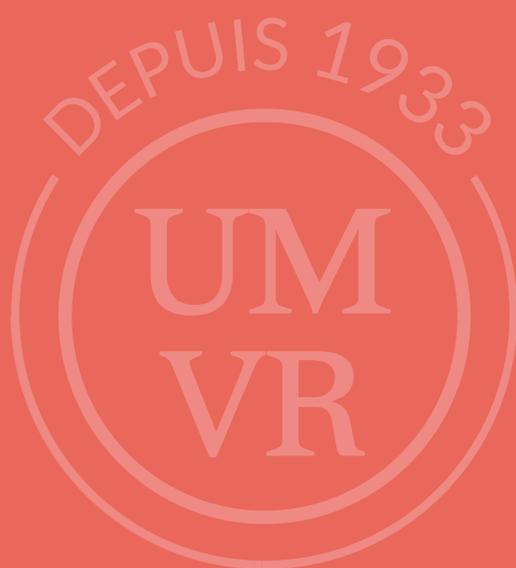


Les Wineries du Rhône

Maison & Domaines
Les Alexandrins



PORTRAIT —

MAISON & DOMAINES LES ALEXANDRINS, START-UP NORDIQUE

Lorsqu'un négoce en plein développement, la Maison Nicolas Perrin, saisit l'opportunité de s'associer à un domaine aussi jeune que lui, ils choisissent de partager bien plus qu'un nom. C'est l'histoire d'une petite maison qui monte, portée par son esprit start-up et son amour du classicisme.

Jeune et enraciné

Nicolas Perrin est une maison de moins de 10 ans entourée de centenaires. À Tain l'Hermitage, parce que cela ne pouvait être que là, idéalement situés sur la place du Taurobole, les bureaux-showroom sont **à l'image de la jeune Winerie : petits, mais élégants et fonctionnels**. Créée en 2009, la maison a permis à la famille Perrin, spécialiste reconnue du Rhône méridional, qui préside entre autres aux destinées du Château de Beaucastel à Châteauneuf-du-Pape, de mettre un pied dans le Nord. Et à Nicolas Jaboulet de s'y installer après la vente de Jaboulet Aîné à la famille Frey. « On est partis de zéro, avec une feuille blanche, raconte Nicolas Jaboulet. On n'avait pas de vigne, pas de cave. L'idée était de démarrer par un micro négoce en recherchant des vins auprès de vigneron du Rhône nord. On a démarré sur 4 appellations : Côte-Rôtie, Saint-Joseph,

Hermitage rouge, Hermitage blanc ». Avec les années, l'offre s'est étoffée. Nicolas Perrin propose également maintenant du Croze-Hermitage en rouge et en blanc, du Cornas, du Condrieu et des vins de pays en Syrah et en viognier. Que du Nord !

Domaine jumeau

Généralement, on passe de vigneron à négociant. Là, c'est l'inverse. Nicolas Perrin a démarré par du négoce pur avant de saisir l'opportunité de s'associer à un domaine, Les Alexandrins, créé par Guillaume Sorel et Alexandre Caso, deux autres figures du cru. Et il a trouvé un miroir à sa propre histoire dans ce domaine situé à Mercurol qui, lui aussi, s'est lancé en 2009, sans cave ni vignes. La fusion est telle que Nicolas Perrin a décidé de changer de nom pour s'appeler Maison & Domaines Les Alexandrins. « Ce qu'apporte un négoce pour un petit domaine comme le nôtre, c'est son réseau commercial » explique Guillaume Sorel dont le papa exploite toujours en Hermitage. De son côté, Nicolas Jaboulet a depuis le début souhaité intégrer un domaine dans son développement pour l'image renvoyée aux clients : « montrer que l'on maîtrise les terroirs et les sols », commente-t-il.

La colline magnifique

Nicolas Perrin, ou plutôt Maison & Domaines les Alexandrins, développe aujourd'hui deux gammes, l'une de négoce, l'autre de propriété. Les ventes sont passées de 35 000 cols en 2010 à 240 000 en 2015. Tout va donc pour le mieux, « petit bout par petit bout ». La seule difficulté, c'est le développement. Le Nord, c'est petit. Et quand vous avez fait le tour de Croze-Hermitage et de Saint-Joseph, les autres appellations sont réduites et leurs volumes très limités. « **Étant d'une famille de Tain-l'Hermitage, il aurait été inconcevable pour moi de ne pas produire d'Hermitage.** C'est affectif. Cette colline, je l'ai toujours vue

Nicolas Jaboulet
(à g.), gérant,
et Nicolas Sorrel,
associé



*Maison créée
en 2009.*

2 salariés.

1500 hl commercialisés.

CA 2016 : 1,8 m€

dont export : 1,1 m€.



« On est partis de zéro, avec une feuille blanche. On n'avait pas de vigne, pas de cave [...]. Achat de raisin, assemblage, domaine : aujourd'hui nous couvrons les trois métiers que l'on voulait faire. »

depuis tout petit. Elle produit des vins de garde magnifiques. Je n'en fais qu'un soupçon, mais je suis présent », raconte Nicolas.

Visite guidée

Une colline qu'il fait visiter à vélo électrique. Deux bouteilles dans la sacoche et c'est parti pour une immersion grandeur nature dans ce terroir unique. « **Après être venus ici, les gens sont tatoués. C'est quelque chose qu'ils n'oublient pas** ». Nicolas, qui a passé son temps dans les avions pour lancer sa maison sur les marchés étrangers, Etats-Unis et Angleterre en tête, souhaite aujourd'hui passer plus de temps à accueillir ses clients pour mieux leur expliquer sa production. « Quand on explique un vin, on ne l'explique pas uniquement par les techniques de vinification. On l'explique par les sols, les cépages, le climat et bien évidemment, après, on en vient au travail de l'homme ».



Maison & Domaines
Les Alexandrins

26600 Tain L'Hermitage
+33 (0)4 75 08 69 44
njaboulet@lesalexandrins.com
www.lesalexandrins.com

Contact UMVR

+33 (0)4 90 27 24 16 / 18
presse@umvr.fr
www.umvr.fr